

Vacature

Relatiebeheerder zakelijke markt

Stichting JDRF Nederland is op zoek naar een ervaren, daadkrachtige en proactieve Relatiebeheerder zakelijke markt. Iemand die met overtuigingskracht de zakelijke markt aanspreekt om fondsen te werven voor de doelen van JDRF. Je wordt onderdeel van een dynamisch, resultaatgericht en gezellig team medewerkers. Standplaats is Amersfoort, maar je kan gedeeltelijk thuiswerken.

Wat zoeken we?

Als Relatiebeheerder zakelijke markt ben je verantwoordelijk voor de strategische en operationele benadering van de zakelijke markt. Je werft fondsen en sponsors ten behoeve van de doelstelling van Stichting JDRF Nederland. Dit doe je door het proactief aangaan, behouden en uitbouwen van zakelijke (sponsor)relaties. Ook zorg je dat afspraken binnen bestaande samenwerkingen van twee kanten op een juiste manier worden nageleefd.

Wie zijn wij?

Stichting JDRF Nederland werft fondsen voor wetenschappelijk onderzoek naar het genezen, voorkomen en beter behandelen van type 1 diabetes. Ook geven we voorlichting over type 1 diabetes. Deze chronische auto-immuunziekte beïnvloedt dagelijks het leven van 120 duizend mensen in Nederland. JDRF zet zich in voor al deze kinderen en volwassenen met type 1 diabetes. We gaan voor een wereld zonder type 1 diabetes.

Onze organisatie is innovatief, ondernemend, doelgericht en informeel. Het team bestaat uit zeven gedreven en maatschappelijk betrokken medewerkers. Onze thuisbasis is Amersfoort. Alle medewerkers werken gedeeltelijk op kantoor en thuis.

Wat ga je doen?

Als Relatiebeheerder zakelijke markt ben je verantwoordelijk voor:

- Het voorbereiden, opstellen en uitvoeren van een fondsenwervingsplan voor de diverse grote en kleine zakelijke (sponsor)relaties.
- Het ontwikkelen en implementeren van plannen waarmee je de doelgroepen op de zakelijke markt aanspreekt.
- Het signaleren en benutten van kansen op de zakelijke markt door nieuwe contacten te leggen en afspraken met het bestaande netwerk na te leven.

En je draagt bij aan:

- De uitvoering van (nieuwe) activiteiten en evenementen voor zakelijke relaties.
- De uitvoering van en communicatie over gemaakte samenwerkingen.
- De administratieve afhandeling en de analyse, evaluatie en rapportage van resultaten uit zakelijke relaties.
- De inrichting en het effectief gebruik van het CRM-systeem.

Wat moet je kunnen?

We zoeken iemand met:

- een afgeronde HBO-opleiding en minstens drie jaar ervaring met zakelijk relatiebeheer en/of fondsenwerving in het bedrijfsleven of de goededoelenbranche
- ervaring in het aangaan en onderhouden van relaties en netwerken
- goede mondeling en schriftelijke taalvaardigheid (Engels en Nederlands)

Wat bieden we jou?

- Een functie voor 28-32 uur.
- Een marktconform salaris, plus 8% vakantiegeld en een goede pensioenregeling.

- Een laptop van de zaak en een telefoon- en reiskostenvergoeding.

Solliciteren

Wil jij solliciteren op deze functie? We zien je motivatiebrief en cv graag zo snel mogelijk tegemoet. Solliciteren kan **tot dinsdag 20 juni** via info@jdrf.nl t.a.v. Diederik Veldkamp, directeur Stichting JDRF Nederland.

Let op: we nodigen kandidaten uit voor een gesprek zodra er een goede match is. Dat kan dus ook al voor het einde van de sollicitatiedeadline zijn.

Wil je meer informatie? Neem dan telefonisch contact op via: 06 22 46 02 88 of 033 200 3148.